

La Fórmula Para El Éxito MLM

Reporte Especial Para Afiliados ó
Distribuidores De MLM

Por Sergio Paulo Gómez
CEO www.MarketingModerno.com

Este reporte es gratuito. Tienes los derechos de distribución de este reporte, eso significa que puedes distribuirlo libremente vía correo electrónico y/ó hospedarlo en tu sitio web para que sea descargado.

Copyright © 2008

Recursos Recomendados



www.SalasEnLinea.com



www.ViveLaVidaLibre.com



Introducción

Los métodos que las personas usan actualmente para desarrollar un negocio MLM tradicional no funcionan igual para desarrollar un negocio MLM por Internet.

Los métodos que normalmente emplean los que hacen un negocio MLM tradicional son varios: lo tienen que hacer cara a cara, de persona a persona, haciendo reuniones de presentaciones y entrenamientos en hoteles ó casas, vendiendo productos en la calle ó con los familiares y conocidos, poniendo anuncios en los periódicos, en revistas, repartiendo materiales como volantes, folletos, etc.

Es obvio que estos métodos tradicionales NO funcionan igual si lo que quieres es hacer con éxito un negocio MLM por Internet. En Internet es diferente.

Como el Internet es frío porque no tienes contacto cara a cara con las personas entonces se requieren de otro tipo de estrategias y métodos eficaces aprovechando la combinación y aplicación adecuada del MARKETING POR INTERNET, el comercio electrónico, los negocios en casa y las nuevas tecnologías y aplicaciones web.

Estos métodos y estrategias web son los que tienes que aprender y dominar al máximo para que puedas desarrollar con éxito tu negocio MLM por Internet. Ese el nuevo desafío para ti.

Pero en realidad ¿hay una fórmula para el éxito en MLM?

La buena noticia es que SÍ LA HAY y esta fórmula es tan sencilla y difícil a la vez. Te explico mejor.

Es tan sencilla porque los conceptos en realidad no son un secreto para nadie y son conceptos tan viejos que existen desde la fundación del mundo por decir algo y son fáciles de entender, pero a la vez esta

fórmula es difícil por qué los conceptos no son muy fáciles de llevar a la práctica.

Aplicar esta fórmula como todo lo que vale la pena en este mundo requiere esfuerzo, tiempo y dinero, pero si la aplicas correctamente entonces tu éxito está garantizado no importando tu edad, raza, sexo ó religión.

Pero ¿Cuál es esa fórmula para el éxito en MLM por internet?

Bueno, la fórmula de compone de 4 ingredientes básicos.

Anota y apréndete bien la fórmula.

Capacitación + Acción + Constancia + Duplicación = ÉXITO

Comencemos a explicar cada ingrediente de la fórmula.

El primer ingrediente de la formula es:

Capacitación

Tu Éxito Empieza Por Los Cimientos

Esto es algo elemental y fácil de entender pero desafortunadamente la mayoría de las personas no lo hacen así en la práctica. Todos quisieran cosechar grandes triunfos y éxitos haciendo poco ó nada y simplemente esto no funciona así ni aquí ni en china.

Muchas personas quieren tener éxito en su negocio por internet pero simplemente no están haciendo nada para lograrlo. Están acostumbrados a tener una paga inmediata, quieren ganar ya en internet sin sacrificios y sin inversión.

Esto no es posible porque simplemente las cosas que valen la pena cuestan y si quieres tener éxito en tu negocio tendrás que pagar el precio necesario.

Una de las maravillas de hacer negocios en internet es que puedes generar múltiples fuentes de ingresos pasivos con inversiones bajas. Esto es posible gracias a la combinación del marketing, el internet, los negocios en casa y las tecnologías web.

Una vez que logras montar y desarrollar con éxito tu primer negocio en internet, la experiencia y los conocimientos que adquiriste te servirán para desarrollar más negocios rentables de por vida.

Supongamos que a la fecha has montado ya 3 negocios en internet y que cada uno de ellos te genera \$1000 dólares mensuales, estarías ganando nada más y nada menos que \$3000 dólares mensuales.
¡Genial!

Pero claro que para que puedas lograr esto tienes que primero estar dispuesto a invertir tiempo, dinero y esfuerzo en ti, en tu

CAPACITACIÓN, EDUCACIÓN, ENTRENAMIENTO ó como quieras llamarle.

Pero ¿Qué tan importante es tu CAPACITACIÓN, EDUCACIÓN ó ENTRENAMIENTO?

IMAGINA que vas a construir tu propia casa, y tú quieres construir la casa de tus sueños, una casa grande, fuerte y bonita.

¿Por dónde comenzarías a construirla?

¿Por el techo, por la paredes ó por los cimientos?

Piensa... ¿Ya?

Exacto, adivinaste, empezarías por los CIMIENTOS.

Si quieres construir una casa grande, fuerte y bonita, tienes que hacer unos CIMIENTOS sólidos con los materiales de la mejor calidad para que la casa no se te venga abajo con la primera tormenta ó huracán.

Invertir en buenos CIMIENTOS no solo es lo mejor sino que es lo principal que debes hacer. Sin cimientos simplemente no hay nada.

CIMIENTOS = CAPACITACIÓN = EDUCACIÓN

El mundo siempre está en constante cambio y por lo mismo es necesario que constantemente estés capacitándote y aprendiendo nuevas cosas. Un buen emprendedor nunca deja de aprender, de buscar, de conocer, de mejorar, de aprovechar oportunidades, de investigar, esa es la esencia de los emprendedores.

Claro que en internet y fuera de internet podrás encontrar mucha información y materiales gratuitos que te ayudarán en tu proceso de aprendizaje pero definitivamente los mejores materiales e información tienen un costo.

Así que no escatimes en tu capacitación y educación porque la misma es la que te llevará al éxito.

Recuerda siempre esto: Tu capacitación es tu principal y más importante inversión. No inicies nada si primero no inviertes en ti, en tu crecimiento, en tu educación, en tu persona.

Si eres una persona que recién acabas de ingresar a tu negocio MLM por Internet ó estás retomando de nuevo el negocio, seguramente tendrás muchas dudas, y esto es completamente normal, y lo mejor que puedes hacer es que tengas paciencia en aprender, y dispongas de un tiempo diario, de ahora en adelante, para que te capacites en todo lo necesario. Es muy importante que dispongas de tiempo todos los días para tu capacitación y entrenamiento.

Debes de entrenarte mentalmente y emocionalmente. Muchas personas que se entrenan solo mentalmente y adquieren muchos conocimientos aun así pueden fracasar porque no se prepararon emocionalmente y a los primeros obstáculos que tuvieron en sus negocios por Internet desertaron. Esto es muy común entre los nuevos emprendedores y de ahí la importancia que debes de prepararte y entrenarte en todos los aspectos de tu persona y de tu negocio.

Algunos temas importantes que debes de considerar en tu preparación emocional son: Tener mentalidad de éxito y de triunfo, mantener el entusiasmo, tener metas claras, ser positivos en todo, ser proactivo y prepararte para las negativas.

La mayoría de los sistemas de negocio MLM te ofrecen guías básicas y materiales de entrenamiento para que desarrolles y promuevas tu negocio en Internet. Estos materiales básicos que te provee la empresa cumplen cierta función y te ayudarán un poco para que comiences a desarrollar tu negocio, pero no será suficiente para que en verdad puedas hacer crecer tu negocio de manera sólida y rentable a largo plazo.

Para ello necesitarás buscar y adquirir información y conocimientos más completos que te preparen para tu éxito en Internet, y el tema principal que deberás aprender y dominar para mercadear profesionalmente tu negocio en Internet es **MARKETING POR INTERNET** aplicado al Multinivel ó MLM.

Tu Nueva Profesión

El Network Marketing, MLM ó Multinivel es una carrera ó profesión y como toda carrera ó profesión que vas a ejercer antes requiere aprendizaje, entrenamiento y capacitación la cual es la base de tu éxito en la profesión.

Lo que yo te recomiendo antes de que empieces a promover tu negocio MLM por Internet como loco por todos lados es que aprendas Marketing por Internet aplicado al Multinivel ó en otras palabras “Internet Network Marketing” ó “Multinivel por Internet”.

Con estos conocimientos sabrás como elaborar y crear tu propio sistema de negocio y de cómo montar tu propia máquina web eficiente de prospección por internet para que tengas resultados palpables. Claro, esto requiere que inviertas algo de tiempo para que lo aprendas y lo pongas en práctica, pero vale la pena porque lo aprenderás una vez y lo podrás aplicar de por vida en todos tus negocios MLM que emprendas.

Nadie puede ser ingeniero, doctor, abogado ó ejercer cualquier otra profesión si antes no estudia y se prepara debidamente en la universidad ó facultad adecuada para ello. ¿Estás de acuerdo? Si en verdad deseas ser un profesional en tu negocio multinivel por Internet y hacerlo con mucho éxito ¿por qué crees que no deberías prepararte adecuadamente para lograrlo?

El Network Marketing como toda profesión en la vida requiere preparación antes que puedas ejercerlo con éxito.

La idea es que te conviertas cada vez más en un verdadero profesional en la promoción y mercadeo de tu negocio MLM por Internet. Entre más profesional seas más te van a seguir las personas y querrán estar contigo en tu organización.

Esa debe ser tu META. Ser un profesional en lo que haces.

Hay miles de negocios en Internet, unos mejores que otros, pero las personas en verdad lo que buscan no son los negocios como tales, si no lo que buscan en realidad es **alguien profesional en quien puedan confiar y apoyarse.**

Si tú te preparas adecuadamente para ser un verdadero profesional en el mercadeo de tu negocio multinivel y transmites confianza y te empeñas en ayudar a tu equipo a que tenga éxito entonces tú también tendrás éxito.

Porque el éxito de tu equipo será tu éxito también. Si haces que ellos ganen y mejoren su calidad de vida tú también al mismo tiempo ganarás y mejorarás tu calidad de vida. Ellos te lo agradecerán toda la vida.

El segundo ingrediente de la formula es:

Acción

Toma acción y aplica lo aprendido.

De nada sirve toda la capacitación y entrenamiento que puedas adquirir si no tomas acción y pones en práctica todo lo que aprendido.

Es vital que conforme te vayas capacitando entonces vayas aplicando todo lo aprendido en tu negocio de MLM.

Conocimiento sin acción es igual a NADA.

¿De qué te sirve ser el hombre más sabio del mundo si nunca aplicas ó practicas tu sabiduría en la vida real?

¿De qué te sirve tener todo el dinero del mundo si solo te la pasas trabajando todo el día y no lo disfrutas a plenitud?

Millones de personas en el mundo no logran nada simplemente porque no tienen el valor de pasar a la acción. Tienen todo lo necesario, tienen manos, pies, mente, conocimientos, muy buenas ideas, pero no accionan, no se mueven, no tienen iniciativa, no comienzan su emprendimiento, por eso no logran nada.

A la fecha todavía no conozco a nadie que sea exitoso en lo que hace y que no haya hecho nada para lograrlo.

ACCIÓN = MOVIMIENTO = IMPULSO = MOTOR

Se necesita movimiento para lograr las cosas que te has propuesto en tu vida, se necesita de ese impulso que mueva tus pies y tus manos hacia el objetivo que te has propuesto, se necesita un motor dentro de ti que te lleve hacia donde quieres estar.

¿Qué necesitas para empezar a tomar Acción?

Hay muchas cosas que pueden detenernos y paralizarnos pero creo que las comunes serían:

1. No tener metas claras.
2. El miedo a fracasar ó empezar.
3. Una fuerte depresión en tu vida.

¿No se? Solo tú lo sabes, y tú mismo debes resolverlos y no dejar que te frenen para empezar el camino hacia el logro de tus metas.

Por ahí hay un refrán muy popular que dice que:

“No hay peor lucha que la que no se hace”, y esto es muy cierto.

Si nunca tomas acción nunca podrás aprender todo lo que el camino te puede enseñar. Nunca podrás disfrutar el sabor del éxito, porque nunca quisiste intentar. Ahora es el día que debes empezar y no mañana. El mañana no existe.

El tercer ingrediente de la formula es:

Constancia

Se constante hasta lograr tus metas.

Ya tienes el conocimiento, tienes las herramientas, has tomado acción, pero si no eres constante ni perseverante igual te quedarás en NADA.

Tan importante es la constancia como la capacitación y la acción.

Es muy simple.

Supongamos que eres pescador, tienes el mejor yate, la mejor caña de pescar, el mejor anzuelo, sales al mar, tiras la caña al mar, pero no tienes la paciencia y la perseverancia para esperar que pique el pez, solo pasan unas horas y te desesperas y sacas la caña de pescar.

Simplemente no lograste nada, quizás si hubieras tenido la paciencia necesaria y te hubieras determinado no sacar la caña hasta pescar algo seguro que hubieras sacado un buen pez. Pero no fue así, no fuiste constante y de nada te sirvió tu yate, tu caña y tu anzuelo.

Todo se fue a la basura. ¿Qué sentido tuvo esto?

Se constante con tu negocio MLM, persevera y seguro lograrás el éxito.

¿Porqué desertar antes de llegar a la meta? No tiene sentido.

Cuando te levantas en la mañana para ir a tu trabajo, no tiene sentido que te quedes a la mitad del camino ¿verdad que no? Llegas a tu trabajo a como de lugar, haces todo lo imposible por llegar,

quizás llegues tarde pero aún así terminas llegando porque así te lo has propuesto desde que te levantaste. Fue tu meta y eso te impulso a lograrlo y vencer el sueño, el tráfico, etc.

A ti ¿Qué metas te impulsan para lograr el éxito?

Si para tu trabajo te esfuerzas con gran esmero 8 horas ó más para que al final del mes ó de la quincena te paguen un sueldo que te alcanza para apenas vivir, ¿porqué no esforzarte con el mismo esmero para que logres tu libertad financiera de una vez y para siempre usando como vehículo tu negocio MLM?

Por ahí hay una frase que dice: “Si no tienes metas ni te metas”.

Las METAS son muy importantes porque son la brújula que te guiarán en el camino y te moverán e impulsarán para que hagas lo que tengas que hacer.

Nadie corre una carrera pensando en quedarse a la mitad de camino. Todos corren pensando en llegar a la meta. Unos llegan primero y otros llegan después pero al final lo importante es llegar.

No hay nada más satisfactorio que haber logrado las metas trazadas. Cuando eres constante y perseverante en tus metas tarde ó temprano las verás realizadas y esto te motivará a ir por más metas y objetivos y cada vez más estarás más cerca de lograr tus sueños.

CONSTANCIA = PACIENCIA = PERSEVERANCIA = RESISTENCIA

Se dice que:

“El que Persevera Alcanza”,

Pero yo parafraseo y digo que:

“El Éxito pertenece a los que Resisten y Son Constantes”.

El cuarto ingrediente de la formula es:

Duplicación

Duplica tus esfuerzos y trabaja menos.

Si alguna vez has soñado en GANAR cada vez MÁS trabajando cada vez MENOS, te tengo buenas noticias, ese sueño SI ES un SUEÑO POSIBLE.

¿Pero cómo es posible?

La respuesta es: DUPLICACIÓN, DUPLICACIÓN y DUPLICACIÓN.

El concepto de duplicación existe desde siempre y lo puedes ver aplicado en todo lo que ves a tu alrededor.

Todos somos parte de la duplicación y este concepto forma parte de uno de los principios básicos de abundancia y prosperidad.

La duplicación está relacionada directamente con la RIQUEZA y la ABUNDANCIA.

John Paul Getty, el primer *billonario* en Estados Unidos lo dijo mejor:

John Paul Getty

(1892 - 1976)



"Prefiero Ganar el 1% del esfuerzo de 100 hombres que el 100% de mi propio esfuerzo"

La duplicación es la palabra MÁGICA que hace posible que puedas ganar cada vez más trabajando cada vez menos. WaaaaUUUU.

A mí me encanta esto de la DUPLICACIÓN, no se a ti.

Si todavía no tienes idea de lo que te digo, bueno no te preocupes, te explico mejor con peras y manzanas.

Hagamos un poco de ficción:

Imagina que eres una de los pocas personas perfectas que hay en todo el mundo, ya sé que no eres perfecto, ni yo tampoco ni nadie en este mundo, pero solo imagínalo.

Eres el hombre perfecto, el esposo perfecto, el padre perfecto, el hijo perfecto, todo perfecto, en todo tienes éxito, todo siempre te sale bien, todo es perfecto en tu vida y un día un científico sabe de ti y te busca y cuando te encuentra te dice que le gustaría poderte clonar legalmente miles de veces para que haya miles de personas iguales como tú en el mundo y también te dice que por cada persona clonada te pagará a ti la cantidad de \$100 dólares cada mes por todos los años de vida de la persona clonada.

Ahora, comparemos esto con tu negocio MLM...

Persona perfecta = TÚ

Clones = Tus Afiliados por cientos ó miles

Científico = Tu Negocio MLM

¿Cuánto puedes ganar en tu negocio MLM? Haz tus cuentas.

¿Qué le dirías al científico?

¿Cuántas clones te gustaría que hubiera de ti?

¿Diez, Cien, Mil, Diez Mil, Cien Mil, Un Millón? Haz tus cuentas.

Esa es la magia y el poder de la duplicación que se puede lograr en en tu negocio de Network Marketing. ¿Qué te parece el concepto?

¿Irreal? ¿Descabellado? ¿Loco?

En realidad no importa si este concepto te parece irreal, descabellado ó loco, no importa si lo crees ó no porque es un hecho que hoy en la actualidad miles y miles de personas de todo el mundo mientras tú estás leyendo este reporte ellos están disfrutando de libertad financiera cobrando miles y miles de dólares de ingresos pasivos cada mes en sus negocios de Network Marketing.



Conclusión

Entonces tú ¿cuándo vas a comenzar?

Acaso ¿Solo verás como otros lo logran? El tiempo pasa y pasa.

En el mundo hay 2 clases de personas: Los que hacen que las cosas sucedan y tienen éxito y los que solo ven como los demás hacen las cosas.

¿Por qué no comienzas ya? Cada día que dejas pasar es un día que atrasas más tu éxito.

¿Qué te detiene?

¿El dinero?, de hecho no necesitas mucho dinero, para comprar una franquicia de MacDonals si que necesitas dinero, necesitas como un millón dólares más ó menos. Para tu franquicia MLM por Internet solo necesitas unos cuantos dólares al mes.

¿No tienes tiempo? Seguro puedes buscar unas horas para dedicarte a lograr tu libertad financiera. A veces la televisión nos quita mucho tiempo, úsalo para crecer en tu negocio.

¿Qué tiene que pasar para que te levantes y empieces a construir los ingresos que siempre has soñado?

¿Acaso no tienes motivadores que te ayuden a lograr tus metas? Tú esposa, tus hijos quizás puedan ser tus motivadores principales.

ANOTA ESTO: El éxito no es casualidad, sino que es CAUSALidad, te repito CAUSALidad. Significa que el éxito tú lo causas.

Te felicito porque ya diste el primer paso que es haberte registrado como afiliado de tu negocio MLM. Has comenzado. Pero solo es el comienzo de una carrera y profesión. Te has matriculado. La mayoría de nosotros comenzamos igual que tu, sin saber nada de nada, pero dimos el primer paso, registrarnos en el negocio y nos preguntamos

¿Y ahora que sigue?

La respuesta ya la conoces...

Solo recuerda siempre la FÓRMULA del ÉXITO MLM y aplícala:

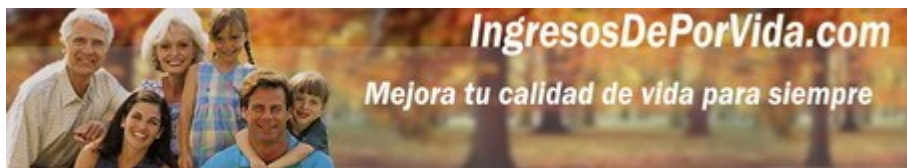
Capacitación + Acción + Constancia + Duplicación = ÉXITO

Sigue adelante y nos vemos en la CIMA.

Recursos Recomendados



www.EasyMoneyGain.ws



www.IngresosDePorVida.com

